

Développer son chiffre d'affaires

Objectif

- Redéfinir sa stratégie commerciale
- Mettre en place un plan d'actions commerciales cohérent et concret.

Les +

- Optimiser sa stratégie commerciale
- Application directe en entreprise
- Richesse des échanges

Prérequis

Pas de prérequis

Public

Chef d'entreprise artisanale, conjoint et salarié, porteur de projet, demandeur d'emploi

Modalités pédagogiques

Apport théorique

Exercices pratiques appliqués à l'entreprise

Support de formation remis à chaque apprenant

Evaluation (modalités)

Questionnaire d'évaluation, attestation de suivi de formation, certificat de réalisation

Modalités et délais d'accès

Inscription par téléphone ou par mail.
Jusqu'à la veille de la formation

Accessibilité

Possibilité de restauration sur place -
Formations accessibles aux personnes handicapées – Parking gratuit

Taux de satisfaction

PROGRAMME

- Diagnostic de l'entreprise comme point de départ
- Stratégies commerciales : prestation, positionnement produit, cibles, objectifs, moyens
- Plan d'actions commerciales : différentes actions possibles, budgets, timing, organisation humaine
- Performances des actions : ratios de contrôles

Durée : 7 heures

Dates et horaires : Consulter notre calendrier sur notre site Internet

Lieu : CMA du Gers / Pavie

Tarif : 245 € (prise en charge possible par le conseil de la formation, OPCO, Pôle Emploi)

Contact et inscription

Danièle Cayet - 05 62 61 22 53
service-formation@ma-gers.fr